

CURRICULUM VITAE

Imię i Nazwisko : MAREK GABRYJELSKI,
Data urodzenia: 14 marca 1974
Adres: ul. Pejzażowa 2/917
02-703 Warszawa
Telefon: kom. +48 609 494 277,
E – mail: m.gabryjelski@alvernia.com

WYKSZTAŁCENIE

1999 – 2001 Uzyskanie kwalifikacji Association of Chartered Certified Accountants (ACCA) w sierpniu 2001 roku,
1998 – 2001 Udział w licznych szkoleniach krajowych i zagranicznych z zakresu finansów, rachunkowości i wycen przedsiębiorstw organizowanych przez firmę Arthur Andersen i New York Institute of Finance,
1993 - 1998 Studia magisterskie w Szkole Głównej Handlowej w Warszawie na wydziale Finansów i Bankowości ukończone w 1998 roku,
wrzesień 1996 Uzyskanie licencji Maklera Papierów Wartościowych,

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

2008 – obecnie Wiceprezes Zarządu Alvernia Studios Sp. Sp. z o.o.
2007 – obecnie Wiceprezes Zarządu Alvernia Production Sp. z o.o.
2005 – obecnie Własna działalność gospodarcza - doradztwo strategiczne, finansowe i operacyjne,
2011 – obecnie Członek Rady Nadzorczej Kredyt Inkaso S.A. i członek komitetu audytu Kredyt Inkaso S.A.
2009 – obecnie członek Rady Nadzorczej (od 04 do 11.2012 jako Przewodniczący Rady) i członek komitetu audytu Polish Energy Partners S.A.
2008 – 2009 Członek Rady Nadzorczej Gant Holding S.A.
2005 – 2006 członek Rad Nadzorczych – Mostostal Zabrze Holding S.A. i Nectar Polska Sp. z o.o.
2002 - 2005 Prezes Zarządu spółki Nectar Polska Sp. z o.o. – wiodącego w kraju producenta miodów, miodów pitnych i produktów pszczelich,
1999 – 2002 Arthur Andersen Polska Sp. z o.o., Associate w dziale Corporate Finance,
1998 – 1999 Arthur Andersen Sp. z o.o., Konsultant w Dziale Audytu i Doradztwa Gospodarczego,
1996 – 1998 Dom Maklerski Banku Ochrony Środowiska S.A., Makler Papierów Wartościowych



ZNAJOMOŚĆ JEZYKÓW

angielski – biegle

niemiecki – dobra

NAJWAŻNIEJSZE PROJEKTY

- Członek zarządu odpowiedzialny za finanse i organizację zarządzania jednej z najnowocześniejszych wytwórni filmowych w Europie (projekt w toku);
- Projekt integracji grupy kapitałowej Dunaferri największego na Węgrzech producenta stali i wyrobów stalowych. Projekt obejmował opracowanie docelowego modelu grupy kapitałowej, planu integracji oraz przeprowadzenie procesu integracji grupy. Projekt integracji objął 45 Spółek. Wynikiem prac było stworzenie łatwej w zarządzaniu grupy kapitałowej o przejrzystej strukturze własnościowej (redukcja liczby podmiotów z kilkudziesięciu do kilku) z jasnym podziałem kompetencji i zadań pomiędzy poszczególnymi spółkami z grupy. (2006-2007);
- Analiza działalności operacyjnej PERN Przyjaźń S.A. w obszarze eksploatacji i inwestycji – opracowanie rekomendacji dla Zarządu Spółki (2006);
- Analiza ekonomicznej efektywności wybranych odcinków polskiego systemu przesyłowego gazu na zlecenie Operatora Gazociągów Przesyłowych Gaz System Sp. z o.o. (2006);
- Audyt operacyjny grupy Hutmen S.A. – opracowanie rekomendacji dla Zarządu w zakresie optymalizacji procesów biznesowych (2006);
- Badanie due diligence HSW ZZN Sp z o.o. na zlecenie jednego z amerykańskich funduszy private equity w związku z planowaną transakcją przejęcia spółki (2005);
- Doradztwo przy sprzedaży pakietu udziałów w spółce prowadzącej lokalną rozgłośnię radiową. Doradztwo obejmowało organizację procesu sprzedaży oraz negocjacje z potencjalnymi inwestorami. W wyniku procesu udało się uzyskać cenę sprzedaży spółki na poziomie wyższym o ok 80% od pierwszych ofert przedstawionych właścicielom Spółki (2005);
- Doradztwo na rzecz prywatnych inwestorów przy zakupie pakietu kontrolnego spółki z branży poligraficznej. Doradztwo obejmowało przeprowadzenie badania due-diligence, wycenę spółki, przygotowanie struktury transakcji i negocjacje umowy inwestycyjnej (2005);
- Audyt operacyjny działalności sześciu oddziałów Operatora Gazociągów Przesyłowych Gaz-System Sp. z o.o. Audyt obejmował analizę obecnej działalności oddziałów, analizę ryzyk związanych z działalnością oraz opracowanie rekomendacji dla Zarządu dotyczących kierunku reorganizacji oddziałów (2005);
- Reorganizacja Spółki Nectar Polska Sp. z o.o., wywołana kryzysem na rynku miodu i spadkiem popytu o ok. 40%, polegająca na rozdzieleniu działalności Spółki na trzy podstawowe segmenty, sprzedaży pobocznych segmentów działalności i przekształceniu spółki z produkcyjno-dystrybucyjnej w spółkę dystrybucyjną. W efekcie przeprowadzonej reorganizacji, mimo dramatycznego spadku przychodów ze sprzedaży, Spółka odzyskała stabilną sytuację finansową, i jest w chwili obecnej rentownym przedsięwzięciem o stabilnym udziale w rynku (2004-2005);
- Zarządzanie spółką Nectar Polska sp. z o.o. (wiodącego na rynku krajowym producenta miodów, miodów pitnych i produktów pszczelich) - organizacja procesu

zakupu surowców, organizacja sprzedaży, wdrożenie procedur controllingu finansowego i operacyjnego oraz wprowadzenie nowych standardów zarządzania firmą, w tym wdrożenie systemów zarządzania jakością HACCP i ISO (2003);

- Organizacja i przeprowadzenie procesu przejęcia pakietu kontrolnego udziałów (od 53 udziałowców) Nectar Polska Sp. z o.o. (poprzednia nazwa firmy Okręgowa Spółka Pszczelarska Sp. z o.o.) – proces obejmował badanie inwestycyjne Spółki (due-dilligence), wycenę przedsiębiorstwa, prowadzenie negocjacji z udziałowcami, podpisywanie umów sprzedaży udziałów jako pełnomocnik inwestora (2002);
- Doradztwo na rzecz Przedsiębiorstwa Państwowego Porty Lotnicze w procesie pozyskania finansowania na realizację projektu budowy Terminalu – 2. Zakres projektu obejmował sporządzenie Memorandum Informacyjnego na potrzeby instytucji finansowych, przygotowanie długoterminowych projekcji finansowych, ocenę wykonalności inwestycji, doradztwo i udział w negocjacjach z instytucjami finansowymi (2001-2002);
- Opracowanie modelu finansowego i sporządzenie wyceny PGNiG S.A. w związku z opracowywaniem strategii prywatyzacji spółki (2002);
- Opracowanie modelu finansowego i biznes planu dla spółki przesyłowej sektora gazowniczego w związku z podziałem PGNiG S.A. (2000 – 2001);
- Współpraca przy opracowaniu modeli finansowych oraz biznes planów dla 4 spółek dystrybucyjnych sektora gazowniczego w związku z procesem wydzielania z PGNiG S.A. działalności dystrybucyjnej (2000 - 2001);
- Opracowanie modelu finansowego oraz biznes planu Spółki Górnictwo Naftowe Sp. z o.o. na lata 2000 – 2004 w związku z procesem wydzielania z PGNiG S.A. działalności wydobywczej i poszukiwawczej (2000);
- Pozyskania kapitału dla spółki Messenger Service STOLICA S.A. działającej w branży usług logistycznych. Zakres prac obejmował wycenę, poszukiwanie inwestora, przygotowanie Memorandum Informacyjnego, biznes planu oraz negocjacje z wybranym inwestorem (2000-2001) - wprowadzenie do spółki inwestora finansowego funduszu z grupy zarządzanej przez Enterprise Investors;
- Członek zespołu odpowiedzialnego za doradztwo w zakresie opracowania koncepcji restrukturyzacji sektora gazowniczego w Polsce (1998 – 1999);
- Opracowanie stosownych umów oraz wdrożenie systemu rozliczeń i obrotu kontraktami terminowymi na WIG – 20 w Domu Maklerskim Banku Ochrony Środowiska (1998);
- Budowanie modeli finansowych, wyceny oraz audyty finansowe i badania „due dilligence” licznych spółek z różnych branż.

